



Company Report:

Asia Commercial Joint Stock Bank (ACB)

Research Department
29/07/2025

Cập nhật kết quả kinh doanh 06 tháng đầu năm

CẬP NHẬT HOẠT ĐỘNG KINH DOANH

Tín dụng tăng 9.1% YTD, thấp hơn mặt bằng chung toàn ngành. Kết quả này phản ánh những thách thức mà ACB đang đối mặt trong việc mở rộng danh mục tín dụng trong bối cảnh thị trường tín dụng phía Nam còn khó khăn trong 1H (theo ngân hàng chia sẻ). Đóng góp vào đà tăng tín dụng trong 1H, phân khúc khách hàng cá nhân và SME (chiếm khoảng 90% dư nợ) lần lượt tăng 7.7% và 5.6%ytd, trong khi phân khúc doanh nghiệp lớn (MMLC) tăng mạnh +25.1%, FDI tăng +71%, cho thấy dư địa có thể đẩy mạnh tín dụng của ngân hàng.

Trong 1H, ACB ghi nhận **LNTT** đạt 10,690 tỷ đồng với mức tăng trưởng khiêm tốn +2% YoY, hoàn thành 46% kế hoạch năm. Thu nhập ngoài lãi tăng mạnh 39% YoY, bù đắp cho NII giảm và NIM thu hẹp còn 3.27% do cạnh tranh lãi suất và chi phí vốn đầu vào cao.

Kiểm soát chất lượng tài sản vẫn là điểm mạnh của ACB với NPL giảm còn 1.26% (nội bộ chỉ 1.18%), LLR tăng lên 76%. Không có dư nợ trái phiếu doanh nghiệp, tỷ lệ cho vay BĐS duy trì thấp. CAR đạt 11.08%, vẫn cao hơn chuẩn tối thiểu sau khi chia cổ tức và tăng vốn cho ACBS.

ROA đạt 2%, ROE đạt 20.6%, tiếp tục thuộc nhóm dẫn đầu hệ thống.

NHẬN ĐỊNH

Chúng tôi tin tưởng vào triển vọng kinh doanh dài hạn của ACB với tập khách hàng và thể mạnh chính là SME và khách hàng cá nhân, đây cũng là những trọng tâm phát triển chính của nền kinh tế, đồng hành cùng Nghị quyết 68 về kinh tế tư nhân, thúc đẩy khối doanh nghiệp SME đạt số lượng 2 triệu doanh nghiệp vào năm 2030, gấp gần 3 lần số lượng hiện tại.

Chúng tôi duy trì khuyến nghị **TÍCH LŨY** đối với cổ phiếu ACB với chiến lược tín dụng nhất quán, kiểm soát tốt chất lượng tài sản và không có dư nợ TPDN; (2) hiệu quả sinh lời vượt trội (ROE > 20%) dù NIM thu hẹp tạm thời.

Khuyến nghị:

Tích lũy

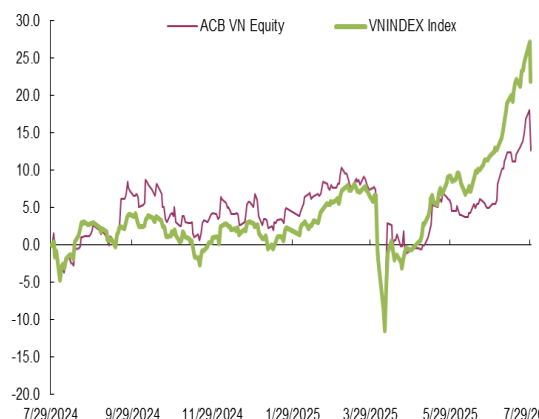
6-18m TP:

25,500

Giá cp hiện tại:

VND22,850

Diễn biến lợi suất cổ phiếu 1Y



Thay đổi giá cp	1 M	3 M	1Y
Thay đổi giá %	13%	19%	18%
SS với VN index	14%	27%	25%
Giá tb (VND)	22,372	21,465	21,229

Nguồn: Bloomberg, Guotai Junan (VN)

SL cp lưu hành (triệu)	5,136	Cổ đông lớn (%)	Sather Gate Investments Limited
Vốn hóa TT. (VND b)	121,225	Free float (%)	4.99%
KL giao dịch trung bình 3 tháng ('000)	10,943	LDR (%)	90%
Giá cao/thấp nhất 52w (VND)	23,850 / 18,172	CAR (%)	81.97%
			11.1%

Nguồn: the Company, Guotai Junan (VN).

CẬP NHẬT KẾT QUẢ KINH DOANH 06 THÁNG ĐẦU NĂM 2025

1. Tăng trưởng tín dụng

Dư nợ hợp nhất đạt 634 nghìn tỷ, **tăng 9.1% YTD**, thấp hơn tốc độ tăng trưởng bình quân toàn ngành (9.9%ytd). Cụ thể:

- **Khách hàng cá nhân (Retail):** tăng **+7.7%**, với động lực chính từ cho vay mua nhà (+8%) và tiêu dùng cá nhân (+3%), phù hợp với khẩu vị rủi ro thận trọng của ACB.
- **Doanh nghiệp vừa và nhỏ (SME):** tăng **+5.6%**, chủ yếu trong lĩnh vực thương mại và sản xuất – chế biến.
- **Khối doanh nghiệp lớn (MMLC):** tăng mạnh **+25.1%**, phản ánh sự dịch chuyển chiến lược của ACB nhằm tận dụng các cơ hội tăng trưởng có kiểm soát trong bối cảnh nhu cầu tín dụng từ nhóm khách hàng này hồi phục mạnh. Mức tăng trưởng đột biến trong quý 2 đến từ việc ngân hàng chủ động giải ngân nhanh cho các khách hàng doanh nghiệp có tình hình tài chính lành mạnh, nhu cầu vốn lớn và khả năng trả nợ tốt, đồng thời vẫn đảm bảo chất lượng tín dụng ở mức kiểm soát. **MMLC và FDI** trở thành hai động lực tăng trưởng chính, trong đó tín dụng FDI tăng 71% so với đầu năm.

Sự kết hợp giữa tăng trưởng mạnh ở phân khúc MMLC và duy trì chất lượng tín dụng cao ở các phân khúc truyền thống cho thấy **chiến lược phân bổ tín dụng linh hoạt, nhưng vẫn đặt trọng tâm vào quản trị rủi ro và hiệu quả sử dụng vốn** của ACB.

2. Lợi nhuận trước thuế

Lợi nhuận trước thuế 6T2025 đạt **10,690 tỷ đồng**, tăng nhẹ **+2% yoy**, trong đó:

- **Thu nhập lãi thuần (NII)** đạt 13,043 tỷ đồng, giảm 6% yoy. Nguyên nhân chủ yếu đến từ việc **NIM tiếp tục thu hẹp còn 3.27%** – giảm 22 điểm cơ bản so với quý 1 và 44 điểm cơ bản so với quý 4/2024. Đây là mức thấp nhất kể từ đầu năm 2023 và phản ánh rõ nét sự cạnh tranh trong hoạt động tín dụng. Biên lãi gộp sụt giảm phần lớn do ACB chủ động điều chỉnh lãi suất cho vay đầu ra để hỗ trợ tăng trưởng tín dụng, trong khi chi phí vốn đầu vào (huy động) tăng nhanh hơn, đặc biệt ở các kỳ hạn ngắn.
- Trong giai đoạn Q2, CASA hệ thống cũng gặp nhiều khó khăn do sự ảnh hưởng từ Nghị định 70, tác động đến tâm lý của khối khách hàng cá nhân và SME. Mặc dù vậy, **CASA của ACB cho thấy xu hướng tăng nhẹ lên 22.6%** nhờ các nỗ lực trong việc nâng cao trải nghiệm khách hàng và mở rộng tệp khách hàng trọng tâm, giúp phần nào kiềm chế đà tăng của chi phí vốn. Riêng CASA tại khối MMLC và FDI ghi nhận mức tăng ấn tượng lần lượt là **+20% và +17%**.
- **Thu nhập ngoài lãi (NFI)** đạt 4,164 tỷ đồng, tăng mạnh **39% yoy**, đóng vai trò bù đắp phần suy giảm từ NII. Tăng trưởng đến từ nhờ tăng trưởng từ hoạt động ngoại hối (+74%), chứng khoán đầu tư (x2), bảo lãnh (+40%) và các khoản phí khác. Đặc biệt, công tác thu hồi nợ tích cực đóng góp chính vào đà tăng thu nhập ngoài lãi của ngân hàng. Doanh thu bảo hiểm suy giảm do yếu tố chính sách nhưng ACB vẫn giữ vị thế top đầu hệ thống.

Tỷ lệ **CIR** ở mức 31.5%, tăng nhẹ so với quý trước nhưng vẫn thấp so với mặt bằng ngành.

3. Chất lượng tài sản

Tỷ lệ nợ xấu (NPL) giảm mạnh từ 1.49% quý 1 xuống **1.27% cuối quý 2/2025**, đánh dấu một bước cải thiện rõ rệt về chất lượng tài sản sau khi đã đạt đỉnh trong quý trước. Mức giảm 22 điểm cơ bản cho thấy ACB đã xử lý hiệu quả các khoản nợ quá hạn thông qua thu hồi và kiểm soát rủi ro chặt chẽ.

Tỷ lệ bao phủ nợ xấu (LLR) đạt **75%**, mặc dù không phải mức cao so với mặt bằng chung, tuy nhiên không đáng lo ngại khi 96% khoản vay của ngân hàng có tài sản đảm bảo (chủ yếu BĐS).

Đặc biệt, ACB đã **đẩy mạnh xử lý và thu hồi nợ xấu**, thể hiện qua khoản nợ được thu hồi và xóa nợ trong quý 2/2025 lên đến gần **3,972 tỷ đồng**, tăng mạnh **+110% yoy**. Đồng thời, lượng nợ được nâng hạng từ nhóm nợ xấu cũng gia tăng, phản ánh hiệu quả của công tác cơ cấu lại nợ và cải thiện khả năng thu hồi. Việc chủ động xử lý nợ, không chỉ thông qua trích lập mà còn bằng các biện pháp thu hồi, cho thấy **năng lực điều hành rủi ro và sự quyết liệt trong cải thiện chất lượng tài sản** của ACB.

Ngoài ra, tỷ lệ an toàn vốn (CAR – Basel II) ở mức **11.08%**, có xu hướng giảm nhẹ so với đầu năm (11.82%) do ACB tăng vốn điều lệ cho công ty con ACBS và chi trả cổ tức bằng tiền mặt.

Danh mục tín dụng được kiểm soát tốt:

- Không có dư nợ trái phiếu doanh nghiệp – một điểm cộng trong bối cảnh rủi ro trái phiếu vẫn hiện hữu tại nhiều ngân hàng.
- Tỷ lệ cho vay bất động sản ở mức thấp (~4–5% tổng dư nợ).
- Tỷ lệ có tài sản đảm bảo cao (96%), giúp giảm thiểu rủi ro mất vốn khi xảy ra nợ xấu.

4. Hiệu quả sinh lời

Các chỉ số hiệu quả sinh lời của ACB tiếp tục duy trì ở mức cao trong 6T2025:

- **ROA (Lợi nhuận trên tổng tài sản)** đạt **2.1%**, không thay đổi nhiều so với cùng kỳ nhưng cao hơn trung bình ngành (dao động ~1.6–1.8%).
- **ROE (Lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu)** đạt **20.6%**, phản ánh khả năng sinh lời vượt trội của ACB trong bối cảnh nhiều ngân hàng đang chịu áp lực từ NIM giảm và chi phí vốn tăng.

Mặc dù NIM sụt giảm nhẹ trong kỳ, việc duy trì được ROA và ROE cao cho thấy ACB đã kiểm soát hiệu quả chi phí hoạt động (CIR ở mức thấp), đồng thời phân bổ vốn và nguồn lực hợp lý, tập trung vào các mảng cho vay có hiệu suất cao như SME và MMLC.

NHẬN ĐỊNH GTJA VÀ OUTLOOK 2025

Kết quả kinh doanh 6 tháng đầu năm của ACB phản ánh thực trạng chung môi trường ngành ngân hàng với những điểm nhấn chính: (i) thu nhập từ lãi chịu áp lực lớn do NIM giảm (lãi suất cho vay thấp và COF gặp nhiều khó khăn) cũng như bối cảnh cạnh tranh khốc liệt trong ngành; (ii) Tăng trưởng tín dụng tương đối cao trong 1H, phản ánh xu hướng nền kinh tế đang mở rộng và nhu cầu tín dụng tăng cao so với cùng kỳ năm ngoái.

Mặt khác, vẫn có những khía cạnh ACB rất riêng:

- Thứ nhất, có thể thấy tốc độ tăng trưởng của ACB dù cao so với cùng kỳ năm ngoái, nhưng chậm hơn so với mức chung toàn ngành, phản ánh những thách thức về môi trường kinh doanh của ngân hàng, đặc biệt tại khu vực phía Nam (địa bàn kinh doanh trọng tâm của ACB). Mặt khác, tốc độ tăng trưởng tín dụng này cũng phản ánh quan điểm kinh doanh thận trọng của ACB trong việc tiếp cận khách hàng, cơ cấu danh mục cho vay. Với hướng đi này, trong ngắn hạn, có thể thấy ACB đang đi chậm hơn về mặt tăng trưởng so với toàn ngành, nhưng song song với đó phản ánh tầm nhìn dài hạn và tập trung vào hoạt động kinh doanh cốt lõi của ACB.
- Thứ hai, cơ cấu tín dụng an toàn: không có dư nợ trái phiếu doanh nghiệp và tỷ trọng dư nợ tín dụng BĐS ở mức thấp.
- Thứ ba, tỷ lệ nợ xấu giảm mạnh, đây cũng là thành quả phản ánh hai ý ở trên.
- Thứ tư, hiệu suất sinh lời ổn định với ROA và ROE ở mức cao so với trung bình toàn ngành.

TRIỂN VỌNG KINH DOANH

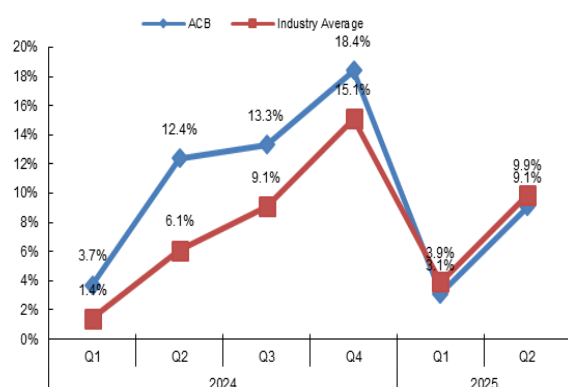
- ✓ Về triển vọng kinh doanh nửa cuối năm 2025, ACB đặt mục tiêu tăng trưởng tín dụng cả năm từ 16%-18%, tương đương với tốc độ tăng trưởng tín dụng toàn hệ thống. Trong đó, tín dụng khu vực SME, dự kiến tăng tốc và đạt tốc độ tăng trưởng 18%, tín dụng tiêu dùng cá nhân tăng trưởng trên 15% trong khi các mảng chiếm tỷ trọng nhỏ như MMLC và FDI tiếp tục tăng tốc.
- ✓ Liên quan đến hiệu quả sinh lời, NIM được kỳ vọng đi ngang trong 2H trước bối cảnh thị trường tiếp tục cạnh tranh về giá. Trong đó, CASA được kỳ vọng sẽ tiếp tục xu hướng cải thiện nhờ đóng góp từ nhóm MMLC, FDI. Ngoài ra, ngân hàng cho rằng nút thắt từ ảnh hưởng của Nghị định 70 sẽ được gỡ bỏ và CASA khu vực cá nhân, SME sẽ tăng trở lại. Các động lực từ hoạt động thu nhập ngoài lãi như FX, đầu tư và mảng bảo hiểm cải thiện sẽ đóng góp vào đà tăng lợi nhuận và giúp ACB bám sát kế hoạch lợi nhuận trước thuế năm 2025 ở mức 23,000 tỷ đồng.
- ✓ Về mặt chất lượng tài sản, tỷ lệ NPL sẽ được duy trì dưới 1.3%. Trong đó, ngân hàng kỳ vọng nợ xấu toàn hệ thống đạt đỉnh với luật tín dụng mới có hiệu lực từ 1/10/2025, luật hóa quy định thu giữ tài sản sẽ đóng góp tích cực vào tiến độ xử lý nợ xấu.
- ✓ Trong buổi chia sẻ kết quả kinh doanh 6T đầu năm, ACB cũng chia sẻ về tầm nhìn kinh doanh giai đoạn 2025-2030 của ngân hàng với trọng tâm trở thành tập đoàn tài chính hiệu quả thông qua cải cách toàn diện về sản phẩm, đầu tư mạnh mẽ vào công nghệ và mở rộng hệ sinh thái các công ty

con, công ty liên kết cũng như hợp tác đầu tư chiến lược. Trong tầm nhìn này, ACB đặt mục tiêu với các chỉ tiêu tài chính cốt lõi ROE đạt trên 20%, tỷ trọng thu nhập ngoài lãi trên tổng thu nhập hoạt động đạt trên 20% và tỷ lệ CASA trên 30% (nằm trong top các ngân hàng có tỷ lệ CASA cao nhất).

- ✓ Những động thái gần đây liên quan đến việc tăng vốn nhanh tại ACBS (liên tiếp 2 lần trong 6 tháng đầu năm) phản ánh hướng đi nhất quán của ngân hàng. ACBS đóng vai trò quan trọng với ACB trong việc bán chéo sản phẩm, tận dụng đòn bẩy từ tập sản hàng sẵn có cũng như cải thiện biên sinh lời nhờ tăng hoạt động cho vay margin. Hiện tại, ACB chưa có kế hoạch IPO ACBS trong ngắn hạn.
- ✓ Đánh giá thêm về triển vọng kinh doanh, chúng tôi tin tưởng vào triển vọng kinh doanh dài hạn của ACB với tập khách hàng và thế mạnh chính là SME và khách hàng cá nhân, đây cũng là những trọng tâm phát triển chính của nền kinh tế, đồng hành cùng Nghị quyết 68 về kinh tế tư nhân, thúc đẩy khối doanh nghiệp SME đạt số lượng 2 triệu doanh nghiệp vào năm 2030, gấp gần 3 lần số lượng hiện tại.

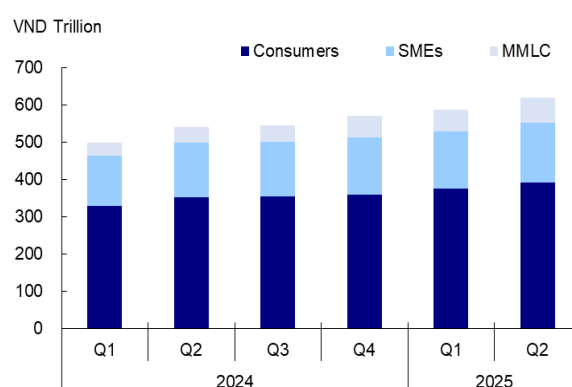
Với những nhận định nêu trên, ACB vẫn là doanh nghiệp có triển vọng tốt và phù hợp với nhà đầu tư dài hạn.

Figure-1: Tăng trưởng tín dụng (Ytd)



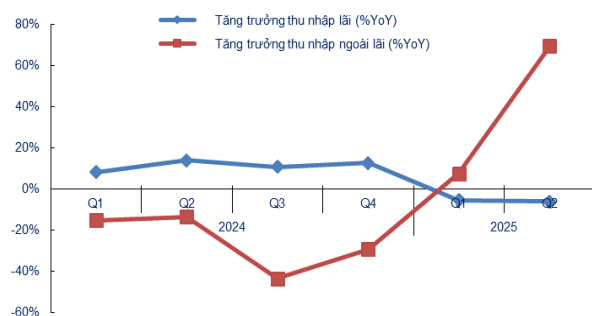
Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-2: Phân bổ tín dụng theo đối tượng



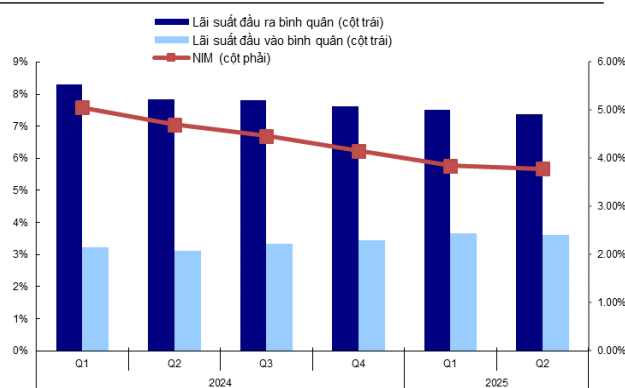
Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-3: Tăng trưởng NII&NFI



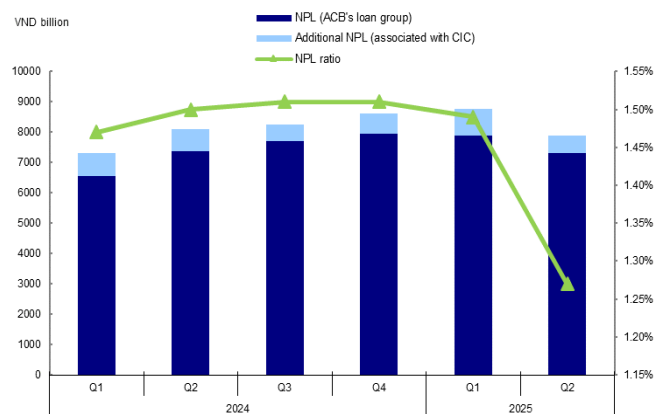
Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-4: Diễn biến NIM



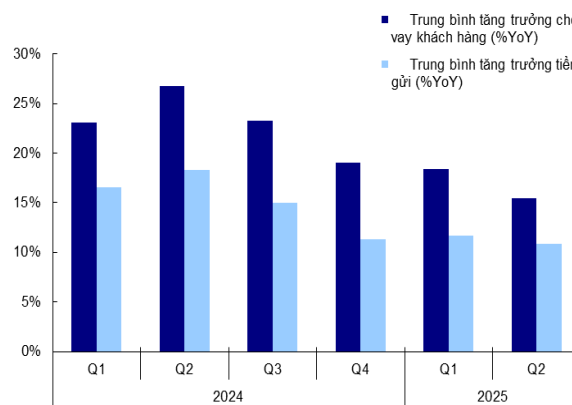
Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-5: NPL



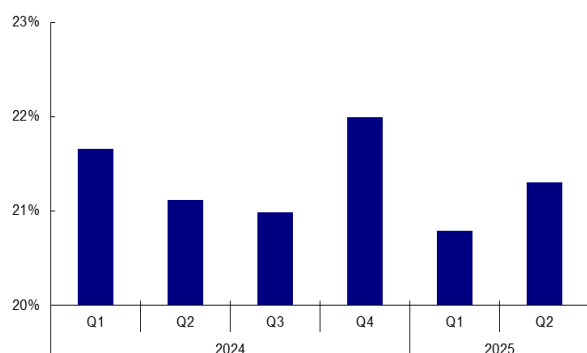
Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-6: Tăng trưởng tiền gửi & cho vay



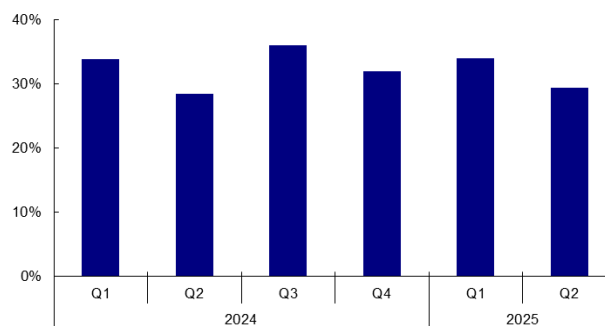
Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-7: Tỷ lệ CASA



Source: ACB, Guotai Junan (VN).

Figure-8: Tỷ lệ CIR



Source: ACB, Guotai Junan (VN).

XẾP HẠNG CỔ PHIẾU

Chỉ số tham chiếu: VN - Index.

Kỳ hạn đầu tư: 6 đến 18 tháng

Khuyến nghị	Định nghĩa
Mua	Tỷ suất lợi nhuận kỳ vọng $\geq 15\%$ Hoặc công ty/ngành có triển vọng tích cực
Tích lũy	Tỷ suất lợi nhuận kỳ vọng từ 5% đến 15% Hoặc công ty/ngành có triển vọng tích cực
Trung lập	Tỷ suất lợi nhuận kỳ vọng từ -5% đến 5% Hoặc công ty/ngành có triển vọng trung lập
Giảm tỷ trọng	Tỷ suất lợi nhuận kỳ vọng từ -15% to -5% Hoặc công ty/ngành có triển vọng kém tích cực
Bán	Tỷ suất lợi nhuận kỳ vọng nhỏ hơn -15% Hoặc công ty/ngành có triển vọng kém tích cực

XẾP HẠNG NGÀNH

Chỉ số tham chiếu: VN - Index

Kỳ hạn đầu tư: 6 đến 18 tháng

Xếp loại	Định nghĩa
Vượt trội	Tỷ suất lợi nhuận trung bình ngành so với VN-Index lớn hơn 5% Hoặc triển vọng ngành tích cực
Trung lập	Tỷ suất lợi nhuận trung bình ngành so với VN-Index từ -5% đến 5% Hoặc triển vọng ngành trung lập
Kém hiệu quả	Tỷ suất lợi nhuận trung bình ngành so với VN-Index nhỏ hơn -5% Hoặc triển vọng ngành kém tích cực

KHUYẾN CÁO

Các nhận định trong báo cáo này phản ánh quan điểm riêng của chuyên viên phân tích chịu trách nhiệm chuẩn bị báo cáo này về mã chứng khoán hoặc tổ chức phát hành. Nhà đầu tư nên xem báo cáo này như một nguồn tham khảo và không nên xem báo cáo này là nội dung tư vấn đầu tư chứng khoán khi đưa ra quyết định đầu tư và Nhà đầu tư phải chịu toàn bộ trách nhiệm đối với quyết định đầu tư của chính mình. Công ty cổ phần chứng khoán Guotai Junan Việt Nam không chịu trách nhiệm đối với toàn bộ hay bất kỳ thiệt hại nào, hay sự kiện bị coi là thiệt hại nào là hệ quả phát sinh từ hoặc liên quan tới việc sử dụng toàn bộ hoặc từng phần thông tin hay ý kiến nào được đề cập trong bản báo cáo này.

Chuyên viên phân tích chịu trách nhiệm chuẩn bị báo cáo này nhận được thù lao dựa trên các yếu tố khác nhau, bao gồm chất lượng và độ chính xác của nghiên cứu, phản hồi của khách hàng, yếu tố cạnh tranh và doanh thu của công ty. Công ty cổ phần chứng khoán Guotai Junan Việt Nam và cán bộ, Tổng giám đốc, nhân viên có thể có một mối liên hệ đến bất kỳ chứng khoán nào được đề cập trong báo cáo này (hoặc trong bất kỳ khoản đầu tư nào có liên quan).

Chuyên viên phân tích chịu trách nhiệm chuẩn bị báo cáo này nỗ lực để chuẩn bị báo cáo trên cơ sở thông tin được cho là đáng tin cậy tại thời điểm công bố. Công ty cổ phần chứng khoán Guotai Junan Việt Nam không tuyên bố hay cam đoan, bảo đảm về tính đầy đủ và chính xác của thông tin đó. Các quan điểm và ước tính trong báo cáo này chỉ thể hiện quan điểm của chuyên viên phân tích chịu trách nhiệm chuẩn bị báo cáo tại thời điểm công bố và không được hiểu là quan điểm của Công ty cổ phần chứng khoán Guotai Junan Việt Nam và có thể thay đổi mà không cần báo trước.

Báo cáo này được chuẩn bị cho mục đích duy nhất là cung cấp thông tin cho các Nhà đầu tư bao gồm nhà đầu tư tổ chức và nhà đầu tư cá nhân của Guotai Junan Việt Nam tại Việt Nam và ở nước ngoài theo luật pháp và quy định có liên quan rõ ràng tại quốc gia nơi báo cáo này được phân phối và không nhằm đưa ra bất kỳ đề nghị hay hướng dẫn mua, bán hay nắm giữ chứng khoán cụ thể nào ở bất kỳ quốc gia nào. Các quan điểm và khuyến cáo được trình bày trong bản báo cáo này không tính đến sự khác biệt về mục tiêu, nhu cầu, chiến lược và hoàn cảnh cụ thể của từng Nhà đầu tư. Nhà đầu tư hiểu rằng có thể có các xung đột lợi ích ảnh hưởng đến tính khách quan của bản báo cáo này.

Nội dung của báo cáo này, bao gồm nhưng không giới hạn nội dung khuyến cáo không phải là căn cứ để Nhà đầu tư hay một bên thứ ba yêu cầu Công ty cổ phần chứng khoán Guotai Junan Việt Nam và/hoặc chuyên viên chịu trách nhiệm chuẩn bị báo cáo này thực hiện bất kỳ nghĩa vụ nào với Nhà đầu tư hay một bên thứ ba liên quan đến quyết định đầu tư của Nhà đầu tư và/hoặc nội dung của báo cáo này.

Bản báo cáo này không được sao chép, xuất bản hoặc phân phối lại bởi bất kỳ đối tượng nào cho bất kỳ mục đích nào mà không có sự cho phép bằng văn bản của đại diện có thẩm quyền của Công ty cổ phần chứng khoán Guotai Junan Việt Nam. Vui lòng dẫn nguồn khi trích dẫn.



GUOTAI JUNAN VIETNAM RESEARCH DEPARTMENT

Trần Thị Hồng Nhung

Deputy Director

nhungtth@gtjas.com.vn

(024) 35.730.073 – ext:703

Trịnh Khánh Linh

Equity Analyst

linhtk@gtjas.com.vn

(024) 35.730.073 – ext:707

29 July 2025



CHỨNG KHOÁN GUOTAI JUNAN (VIỆT NAM)
GUOTAI JUNAN SECURITIES (VIETNAM)

LIÊN HỆ	TRỤ SỞ CHÍNH HÀ NỘI	CHI NHÁNH TP.HCM
Điện thoại tư vấn: (024) 35.730.073	R9-10, 1 st Floor, Charmvit Tower, 117 Trần Duy Hưng, Hà Nội	3 rd Floor, No. 2 BIS, Công Trường Quốc Tế, P. 6, Q.3, Tp.HCM
Điện thoại đặt lệnh: (024) 35.779.999	Tel: (024) 35.730.073	Tel: (028) 38.239.966
Email: info@gtjas.com.vn Website: www.gtjai.com.vn	Fax: (024) 35.730.088	Fax: (028) 38.239.696

Asia Bank (ACB)

Company Report